

ประจำวันที 17 กุมภาพันธ์ 2563

www.newsconnex.com

PTGกำไรปี62จ่อแรง150%

■ คาดปิดงบไทยทะเลลู่1.5พันล้าน ■ ชี้นุทองปริมาณการขายโตต่อ

นิวส์ คอนเน็คท์ - PTG ปริมาณการขายน้ำมันโตต่อเนื่อง หนุนกำไรทั้งปีแข็งแกร่งกว่า 150% คาดการณ์ปี 63 ยังโตสวยตามธุรกิจหลักพร้อมรับอานิสงส์ราคาปาล์ม - B100 พุ่ง

นักวิเคราะห์หลักทรัพย์บริษัทหลักทรัพย์ทิสโก้จำกัดเปิดเผยว่าคาดการณ์ผลประกอบการของบริษัทที่จีเอ็นเนอเอียจำกัด (มหาชน) หรือ PTG ในไตรมาส 4/62 จะรายงานกำไรสุทธิเติบโตเท่าตัวหรือเพิ่มขึ้น 176 ล้านบาทจากช่วงเดียวกันปีก่อน จากปริมาณการขายน้ำมันที่เพิ่มขึ้นกว่า 20% และคาดว่าทั้งปี 62 คาดกำไรสุทธิอยู่ที่ 1,563 ล้านบาท เติบโต 150% ล้านบาท

ขณะเดียวกัน ในปี 63 คาดว่าอัตรากำไรจะปรับตัวดีขึ้น จากการดำเนินงานหลักยัง

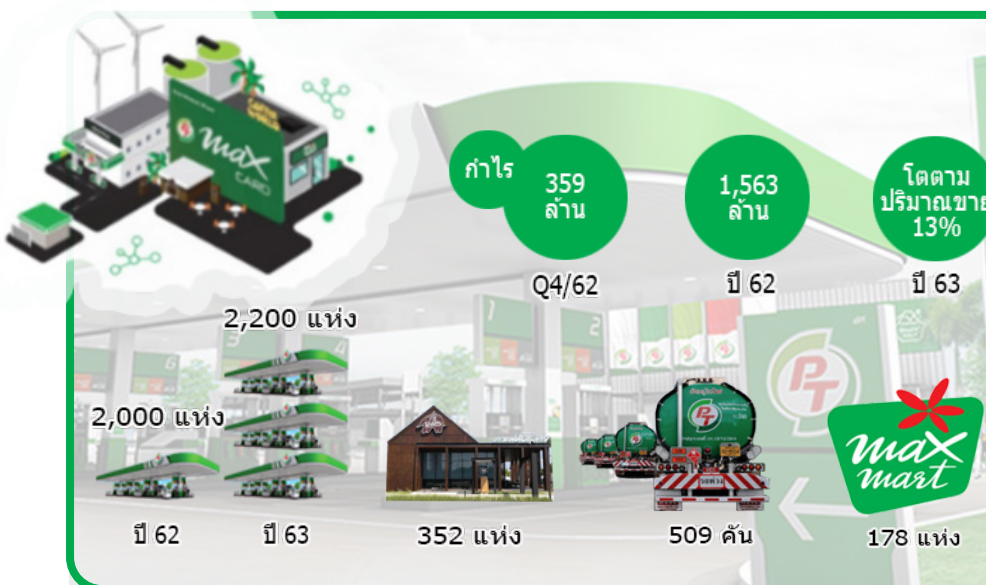
เติบโตตามคาดการณ์ ปริมาณขายน้ำมันจะยังคงเติบโตที่ระดับ 13% จากปีก่อน และคาดว่าค่าการตลาดยังอยู่ในระดับที่บริหารจัดการได้ประมาณ 1.80-1.90 บาทต่อลิตร รวมถึงส่วนแบ่งกำไรจากปาล์มคอมเพล็กซ์เพิ่มขึ้นจากทิศทางราคาปาล์มและ B100 ที่ปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง

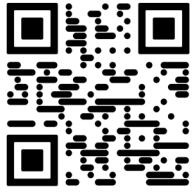
อย่างไรก็ตาม ในปี 63-64 ได้ปรับลดประมาณการผลประกอบการลง 10% และ 12% ตามลำดับ สะท้อนสมมติฐานค่าการตลาดที่ระมัดระวังมากยิ่งขึ้นที่ 1.80 บาทต่อลิตร จากเดิมคาด 1.90 บาทต่อลิตร แต่ได้ปรับประมาณการส่วนแบ่งกำไรจากบริษัทย่อยเพิ่มขึ้นจาก 38 ล้านบาท มาเป็น 161 ล้านบาท สะท้อนทิศทางที่ดีของปาล์มคอมเพล็กซ์ อย่างไรก็ตาม

ยังแนะนำ "ซื้อ" ราคาเป้าหมาย 20.30 บาท ด้านนายพิทักษ์รัชกิจประการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและกรรมการผู้จัดการใหญ่ PTG เผยก่อนหน้านี้ว่า ได้ตั้งเป้าปริมาณขายน้ำมันปี 63 โต 20% ตามการเพิ่มสถานีบริการน้ำมัน โดยตามแผนนั้นจะเพิ่มอีก 200 แห่ง พร้อมเตรียมงบลงทุนไว้ราว 4,500-5,000 ล้านบาท เพื่อขยายปั้มน้ำมัน 3,500 ล้านบาท และ Non-oil 500 ล้านบาท ส่วนที่เหลือสำหรับลงทุนในกิจการใหม่ๆ



พิทักษ์ รัชกิจประการ





BMปี63เป้ารายได้เฉียด1.3พันล.



นิวัต อมธชาติ - BM ทางแผนปี63 รายได้เฉียด 1.3 พันล้านบาท อัดงบ 50 ล้านบาท ขยายเพิ่มประสิทธิภาพการผลิต ขยายคลังสินค้าจ่อเดินเครื่องในโรจนะปีนี้

นายธีรวัต อมธชาติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท บางกอกซีทีเม็ททัล จำกัด (มหาชน) หรือ BM เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ปี 2563 จะเติบโต

ธีรวัต อมธชาติ

อยู่ที่ 1,291 ล้านบาท เนื่องจากที่ผ่านมา บริษัทมีการขยายงานอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับช่วงต้นปีมีลูกค้าเพิ่มมากขึ้น รวมถึงจะมีการเติบโตจากสินค้า 6 กลุ่มหลัก ได้แก่ งานรางและท่อร้อยสายไฟฟ้า จากการขยายการลงทุนภาครัฐและโครงสร้างพื้นฐานในประเทศ อีกทั้งงานกลุ่มสื่อสาร ตู้ไฟฟ้า ตู้โลหะ ตู้ควบคุมไฟฟ้า และคอมไฟฟ้า ขณะเดียวกัน ในปีนี้บริษัทวางงบลงทุนไว้ประมาณ 50 ล้านบาทเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิตและกำลังการผลิตรวมถึงเพิ่มเครื่องจักรในการผลิตบางส่วน อีกทั้งจะนำไปขยายคลังเก็บสินค้าบนพื้นที่จำนวน 2 ไร่

เพื่อรองรับการส่งสินค้าไปยังสหรัฐอเมริกา สำหรับแผนการลงทุนในการร่วมทุนกับพันธมิตรญี่ปุ่น บริษัท นิตโตโคเกียวเทรคดิ้ง (ประเทศไทย) จำกัด หรือ NITTO ล่าสุดได้เพิ่มทุน 150 ล้านบาท เพื่อก่อสร้างโรงงานใหม่ ในอุตสาหกรรมโรจนะ อยู่ระหว่างเตรียมก่อสร้าง คาดจะแล้วเสร็จและเริ่มเดินเครื่องการผลิตได้ภายในปลายปีนี้

ส่วนการร่วมมือกับพันธมิตรเพื่อขยายฐานการขายอุปกรณ์เกี่ยวกับเหล็กในเมียนมา เบื้องต้นบริษัทคาดว่าจะการร่วมมือครั้งนี้จะมีการร่วมทุนทั้งจากบริษัทจากพันธมิตรญี่ปุ่น รวมถึงพันธมิตรเมียนมา

JMART เพิ่มสาขา-ปีมยอดโต20%

นิวัต อมธชาติ - JMART ติดเครื่องปีมยอดขาย “เจมาร์ท โมบาย” โต 20% พร้อมอัปเดตสาขา - ปรับโฉม สนองความต้องการกำลังซื้อเต็มพิกัด

นายธนารัตน์ วิรุฬห์ชาติตะพันธ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เจมาร์ท โมบาย จำกัด ภายใต้บริษัท เจมาร์ท จำกัด (มหาชน) หรือ JMART เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ายอดขายปีนี้เติบโต 20% จากปีก่อนอยู่ที่ 8,000 ล้านบาทจากการปรับรุกเป็น Gadget Destination ช่วยเพิ่มจุดแข็งให้กับเจมาร์ทโมบาย คาดว่าปีนี้จะทำยอดขายโตเป็นเท่าตัว หรือ 700 ล้านบาท โดยมองว่าตลาดสมาร์ทโฟนจะได้รับแรงหนุนจากเทคโนโลยี 5G อย่างมาก และน่าจะทำให้เกิดการกระตุ้นในอุตสาหกรรมฯ ได้อย่างมีนัยสำคัญ

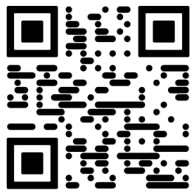
นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนปรับปรุงสาขาเดิม ให้เป็นรูปแบบ JMART IoT คาดแล้วเสร็จภายในไตรมาส 2/63 รวมจำนวน 10 สาขา จากปัจจุบันมีอยู่แล้ว 2 สาขา โดยจะ

ขายสินค้าเก็ตเจ็ดในสัดส่วน 80% และขายสมาร์ทโฟน 20% วางงบลงทุนไว้ที่ 3 ล้านบาทต่อสาขา สำหรับสาขา JMART เดิม บริษัทฯ มีแผนปรับโฉมสาขาใหม่จำนวน 40 สาขา วางงบลงทุนไว้ที่ 1 ล้านบาทต่อสาขา โดยจะเป็นสินค้า IoT 50% และสมาร์ทโฟน 50% จากเดิมที่ขายสินค้าสมาร์ทโฟนเกือบ 100% และมีแผนขยายสาขาใหม่อีก 15 สาขา วางงบลงทุน 2 ล้านบาทต่อสาขา จากปัจจุบันมีสาขา รวมอยู่ที่ 205 สาขา จะส่งผลให้สิ้นปีนี้จะ มีสาขาเพิ่มเป็น 220 สาขา

ส่วนยอดขายต่อสาขาเดิม (SSSG) ในช่วงเดือน ม.ค. ที่ผ่านมา ทรงตัวเมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันปีก่อน เนื่องจากได้รับผลกระทบจากเศรษฐกิจที่ชะลอตัว ขณะที่ยังมีผลกระทบของไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ใหม่ (โควิด-19) ส่งผลให้คนเดินห้างลดลง แต่ในเดือนก.พ.นี้ คาดยอดขายน่าจะดีขึ้น หรือโตได้ 20% มาจากสินค้า iPhone และการให้บริการเป็นหลัก



ธนารัตน์ วิรุฬห์ชาติตะพันธ์



MTC เตรียมทบทวนแผนธุรกิจ

นิวส์ คอนเน็คท์ - MTC หนีไวรัส COVID-19 กัดต้นเศรษฐกิจจะล่อตัวแรง เล็งทบทวนแผนธุรกิจปี 63 อีกครั้งหลังจบไตรมาส 1/63 พร้อมออกขายหุ้นกู้ปี 63 วงเงินราว 17,000 ล้านบาท รองรับการขยายธุรกิจ และทดแทนหุ้นกู้ครบอายุ

นายปรีทัศน์ เพชรอำไพ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัท เมืองไทย แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) หรือ MTC เปิดเผยว่า ภาพรวมธุรกิจของบริษัทในปี 63 มองว่ามีโอกาสที่จะได้รับผลกระทบจากปัญหาการระบาดของไวรัสโคโรนา หรือ COVID-19 ซึ่งถือเป็นปัจจัยลบต่อภาวะเศรษฐกิจที่ยังอยู่ในลักษณะชะลอตัว และมีโอกาสที่ตัวเลขจีดีพีของไทยในปี 63 จะเติบโตในระดับค่อนข้างต่ำ โดยบริษัทจะมีการทบทวนเป้าหมายธุรกิจปี 63 อีกครั้งหลังปิดงบการเงินไตรมาส 1/63

“มองว่าผลกระทบของไวรัส COVID-19 รอบนี้จะส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจค่อนข้างมาก



ตอนนี้หลายสำนักก็ออกมาปรับลดตัวเลขจีดีพีกันแล้ว ซึ่งหากเศรษฐกิจไม่ดีก็จะกระทบต่อธุรกิจของเราอย่างเลี่ยงไม่ได้ โดยก่อนหน้านี้เราตั้งเป้าขึ้นปีนี้โต 20-25% และผลประกอบการจะยังทำกำไร แต่เดี๋ยวจบไตรมาส 1/63 คงต้องมาทบทวนเป้าหมายธุรกิจปี 63 กันอีกครั้ง” นายปรีทัศน์ กล่าว

ขณะที่ในช่วงเดือนมี.ค.นี้ บริษัทเตรียมออกขายหุ้นกู้ วงเงินราว 3,000 ล้านบาท โดยจะเป็นหุ้นกู้อายุ 3 ปี 3 เดือน อัตราดอกเบี้ย 3.15% ต่อปี และหุ้นกู้อายุ 4 ปี อัตราดอกเบี้ย 3.25% ต่อปี ซึ่งจะเปิดให้จองซื้อวันที่ 10-12 มี.ค.นี้ โดยบริษัทต้องการนำเงินที่ได้จากการออกขายหุ้นกู้ออกนี้ไปรองรับการขยายธุรกิจ



ปรีทัศน์ เพชรอำไพ

และทดแทนหุ้นกู้ชุดเดิมที่จะครบกำหนดประมาณ 7,000 ล้านบาท ซึ่งในปีนี้บริษัทวางแผนการออกขายหุ้นกู้คิดเป็นวงเงินราว 17,000 ล้านบาท

ภาพข่าว



SUSCO SMART MEMBER ฉลองครบรอบ 3 ปี

บริษัท ซัสโก้ จำกัด (มหาชน) หรือ SUSCO โดยนายชัยฤทธิ์ สิมะโรจน์ กรรมการผู้จัดการ ถือโอกาสครบรอบ 3 ปี SUSCO SMART MEMBER ตรงกับวันที่ 14 ก.พ.นี้ มอบคะแนนคุณ 2 เป็นการตอบแทนความรัก ความไว้วางใจที่ลูกค้าทุกท่านมีให้เสมอมา เมื่อเติมน้ำมันซัสโก้ หรือเติมแก๊ส LPG ทุกลิตร เริ่ม 14 ก.พ.-31 มี.ค.นี้ และเชิญชวนผู้ที่ยังไม่เป็นสมาชิก สมัครสมาชิก SUSCO SMART MEMBER ผ่าน SUSCO Smart Member Application เพื่อรับสิทธิประโยชน์มากมาย ซึ่งในปีนี้มีแผนที่จะจัดแคมเปญชิงโชคใหญ่ กิจกรรมแลกของรางวัลคะแนนพิเศษ รวมไปถึงสิทธิประโยชน์ที่คุ้มค่าอื่น ๆ ซึ่งสมาชิกจะเซอร์ไพรส์อย่างแน่นอน ทั้งนี้ สามารถดาวน์โหลดแอปพลิเคชันได้แล้วทั้งระบบ ios และ android

บรรยายเรื่องภัยแล้ง ประจำปี 2020

บริษัท ทีม คอนซัลติ้ง เอนจิเนียริ่ง แอนด์ แมเนจเมนท์ จำกัด (มหาชน) หรือ TEAMG นำโดย นายชวลิต จันทวรรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร พร้อมด้วย นางสาวนวลแพรว ภัทรมัย นักลงทุนสัมพันธ์ เข้าพบบริษัทหลักทรัพย์ ทิสโก้ จำกัด บรรยายเรื่องภัยแล้ง ประจำปี 2020 และให้ข้อมูลในสาเหตุของภัยแล้ง ความรุนแรง ผลกระทบ และวิธีการแก้ไขปัญหาภัยแล้งทั้งในระยะสั้นและระยะยาว โดยมี นายพิทักษ์ ลิ้มรัตนดำรง ฝ่ายบริการลูกค้าสถาบัน บริษัทหลักทรัพย์ ทิสโก้ จำกัด ให้การต้อนรับ ณ บริษัทหลักทรัพย์ ทิสโก้ จำกัด เมื่อเร็ว ๆ นี้

